

"Ihre Haltung bestimmt Ihren Erfolg – sonst nichts."

Die „Welt“ bezeichnete Friedhelm Wachs als einen der renommiertesten Verhandlungsexperten Europas. Er ist die führende Autorität für wertorientiertes Verhandeln, denn er unterstützt seit über 25 Jahren Unternehmen, Regierungen und Organisationen wie die OECD oder die UNO bei der Erreichung ihrer Ziele sowohl am Verhandlungstisch als auch diplomatisch im Hintergrund. Dabei lässt der 5 Sterne Redner niemals Wertevorstellungen und ethische Prinzipien außer Acht. Sein sicherer Verhandlungsstil gepaart mit ethischen Grundsätzen brachte Wachs den respektvollen Beinamen „Mister Negotiation“ ein. Der international agierende Verhandlungsexperte ist ein Grenzgänger zwischen Wirtschaft, Politik und Wertevorstellungen.



Diplom-Politologe, Verhandlungsexperte, Journalist, Unternehmer

Fachgebiet/e: Verhandlungen, Kommunikation, Werte, Ethik, Strategie

Sprachen: Deutsch, Englisch, Französisch

MEDIEN



Faktor V - Die fünf Phasen erfolgreichen Verhandels



Evangelisch. Erfolgreich. Wirtschaften.

VORTRÄGE

- Erfolgreicher Verhandeln
- Erfolgreicher Preise verhandeln im Verkaufsgespräch
- Ethik und Werte in einer digitalen Welt - eine Grundsatzfrage
- Erfolgreich verhandeln trotz erdrückender Übermacht des Gegners
- Ghost Negotiator: Die Macht im Hintergrund
- Werte im Umbruch - Ethik zwischen industrieller und digitaler Welt

TEILNEHMERSTIMME

„Der Mann ist in der Tat ‚outstanding!‘“
Stefan Kirschsieper / Walter Kottmann GmbH, Wuppertal

ZUFRIEDENE KUNDEN

Walter Kottmann GmbH, Wuppertal
SCA HYGIENE PRODUCTS GmbH, Wiesbaden

PRESSEBERICHTE



09.01.2012
5 Sterne Team vergibt Rednerpreise
2011 für die „Redner des Jahres“



06.05.2019
Russisch-nordkoreanischer Gipfel:
Verhandeln auf hohem Niveau



F.WACHS@5-STERNE-REDNER.DE



+49 (0) 821 790040-10

WWW.5-STERNE-REDNER.DE



JETZT BEGEISTERN LASSEN.